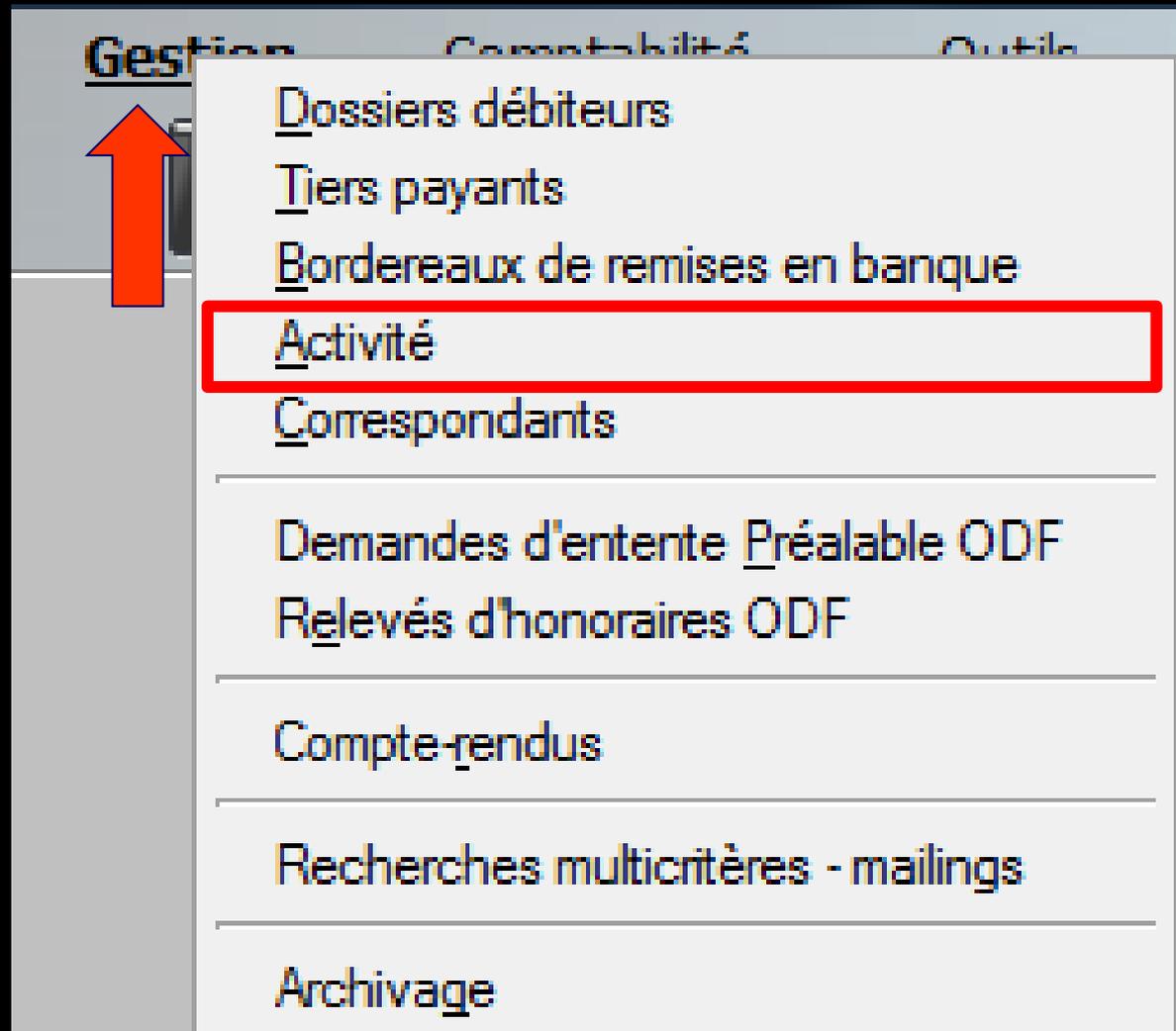


# Tableau de bord des devis

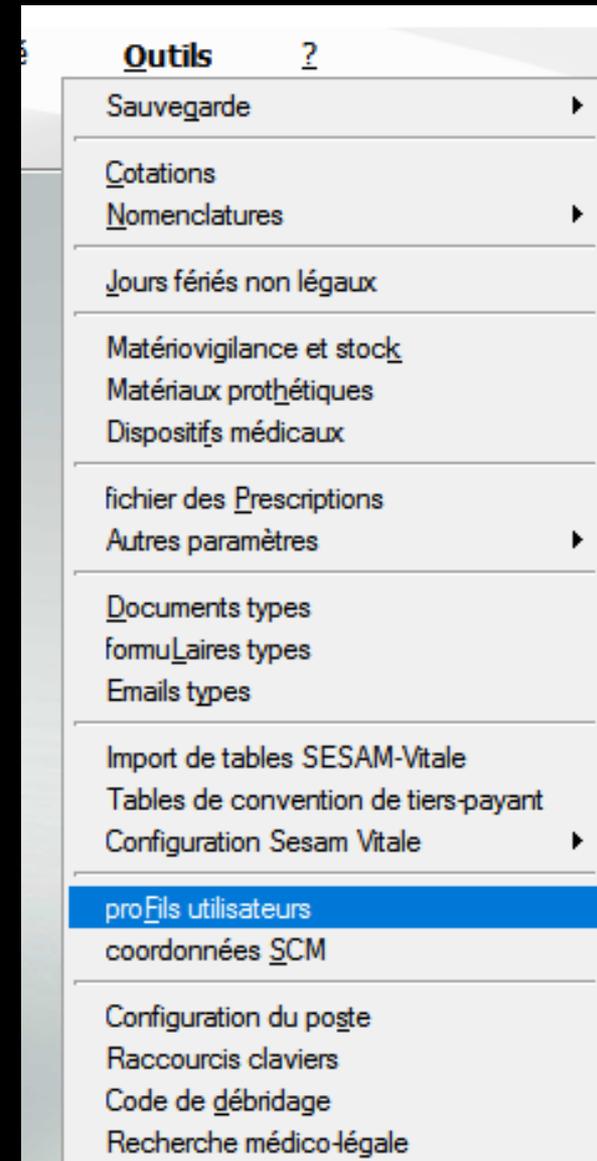


# Dans Gestion - Activité

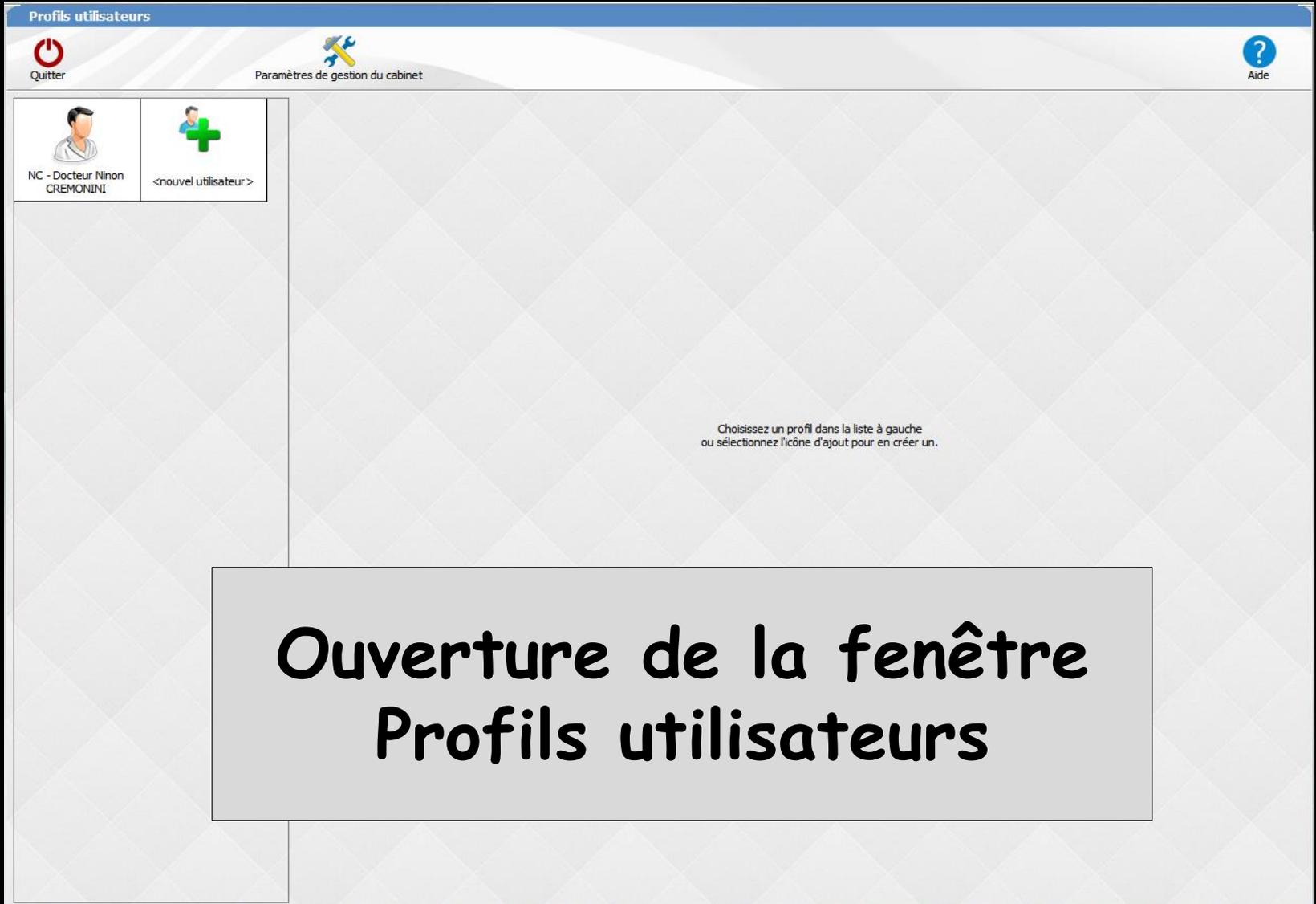


# Paramétrage de gestion du cabinet

## Outils - Profils utilisateurs



# Paramétrage de gestion du cabinet



The screenshot shows a software window titled "Profils utilisateurs" (User Profiles). The window has a blue header bar with the title. Below the header, there are three icons: a power button labeled "Quitter", a wrench and screwdriver labeled "Paramètres de gestion du cabinet", and a question mark labeled "Aide". The main area of the window is divided into two sections. On the left, there is a list of user profiles. The first profile is "NC - Docteur Ninon CREMONINI" with a small icon of a person. The second profile is "<nouvel utilisateur >" with a green plus sign icon. The right section of the window is mostly empty, with a small text prompt in the center: "Choisissez un profil dans la liste à gauche ou sélectionnez l'icône d'ajout pour en créer un." (Choose a profile in the list on the left or select the add icon to create one.)

**Ouverture de la fenêtre  
Profils utilisateurs**



Quitter



Paramètres de gestion du cabinet



Aide

NC - Docteur Ninon  
CREMONINI

&lt;nouvel utilisateur&gt;



Docteur Ninon CREMONINI

Code d'accès général :

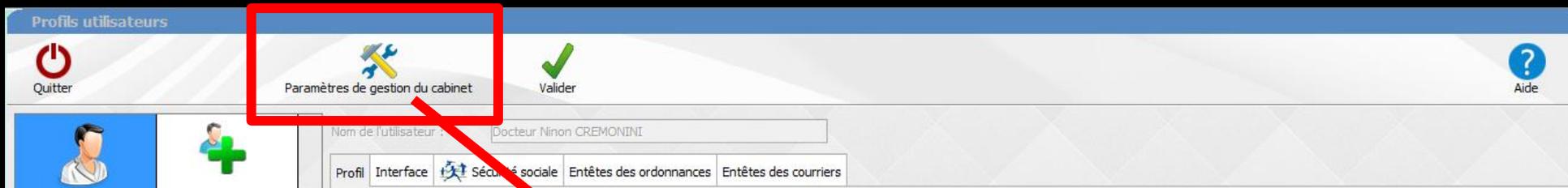
Code d'accès à la  
comptabilité :profil dans la liste à gauche  
une d'ajout pour en créer un.

⇒ Choix du profil utilisateur

⇒ LOGOSw vous demande de taper vos codes d'accès, code d'accès général et code d'accès à la comptabilité si vous en avez mis un

⇒ Lorsque vous tapez vos codes, la saisie se traduit sur l'écran par des signes " \* ", ce qui évite que quiconque, placé près de vous, puisse lire ces codes

# Paramétrage de gestion du cabinet



- ⇒ Paramètres de gestion du cabinet
- ⇒ LOGOSw vous redemande vos codes d'accès

The screenshot shows a dialog box titled 'Docteur Ninon CREMONINI'. It contains two input fields. The first is labeled 'Code d'accès général :' and contains six black dots, with an eye icon to its right. The second is labeled 'Code d'accès à la comptabilité :' and is empty. At the bottom right of the dialog, there are two large circular buttons: a red one with a white 'X' and a green one with a white checkmark.

# Ouverture de la fenêtre de paramétrage

**Paramètres de supervision**

	Utilisateur	Superviseur	Validation des devis
NC	Docteur Ninon CREMONINI	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

**Gestion du cabinet**

- Seules les carte CPS/CPE du cabinet peuvent accéder à LOGOSw
- Un praticien peut utiliser sa carte CPS pour préparer une FSE d'un autre praticien
- Il n'est pas possible de créer des codes pour les actes opposables dans la nomenclature
- Les actes favoris sont communs à tous les utilisateurs

Le module Activité est accessible

Verrouiller LOGOSw après un délai d'inactivité

**Saisie des actes**

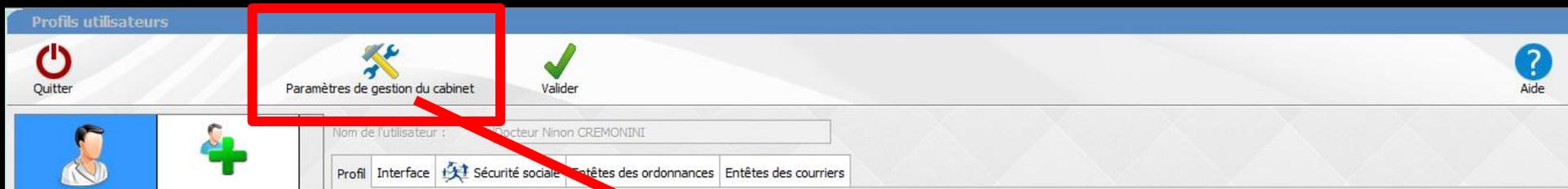
- Les actes soumis à ED ou NR doivent être facturés à partir d'un devis <sup>(1)</sup>
- Les actes sont obligatoirement saisis à la date du jour, pas de modification ensuite <sup>(1)</sup>

Les actes réglés ou transmis sont modifiables...  <sup>(1)</sup>

Taux de remboursement AMO par défaut

<sup>(1)</sup> Cette restriction ne s'applique pas aux superviseurs

# Paramétrage de gestion du cabinet

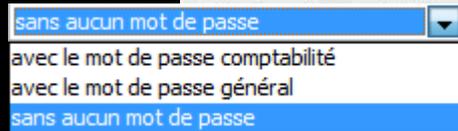
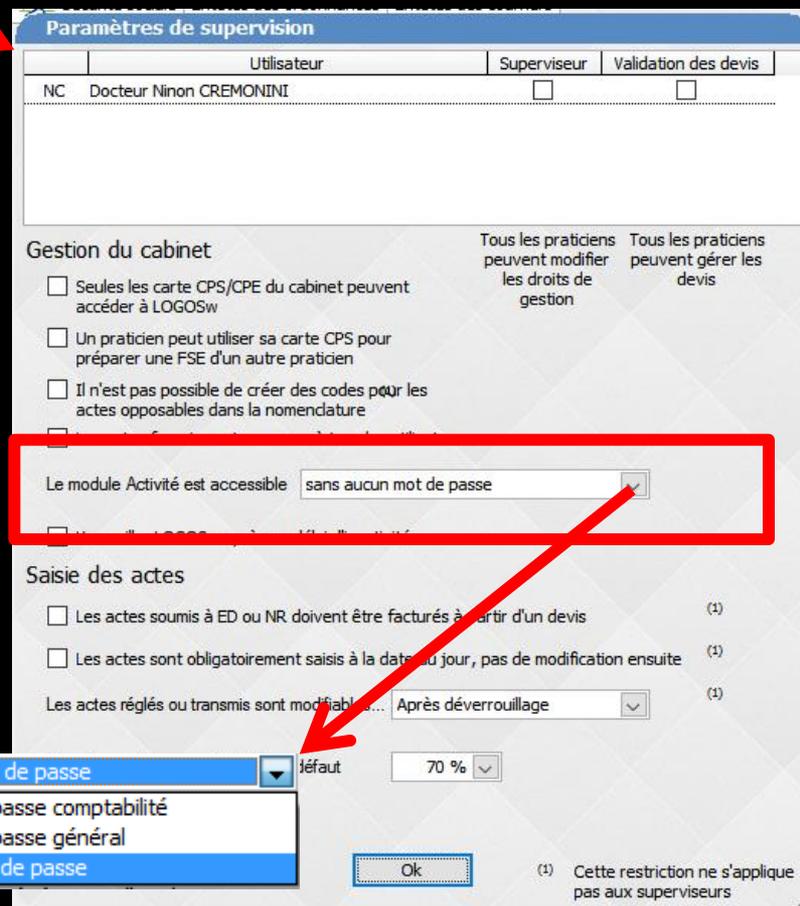


⇒ Paramétrage de l'ouverture du module Activité

⇒ Sans aucun mot de passe

⇒ Avec mot de passe comptabilité

⇒ Avec mot de passe général



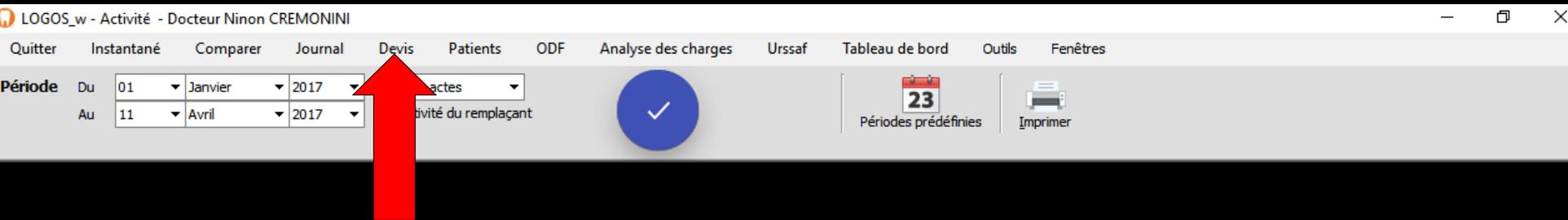
# La partie activité

- ⇒ Est une application autonome
- ⇒ Elle permet d'ouvrir plusieurs occurrences du même document avec des périodes d'affichage différentes permettant des comparaisons

# Activité du cabinet

- ⇒ Permet d'obtenir une image de l'activité du cabinet à un instant donné
- ⇒ Permet de constater l'évolution d'un indice d'activité dans le temps
- ⇒ Permet grâce au tableau de bord, d'infléchir cette activité par la connaissance de ratios selon les objectifs personnels que vous allez fixer pour l'année en cours

# Devis



Choisir une période  
Validation  
Puis clic sur Devis

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

Nom du patient	Numéro	A/N	H/F	Age	Date du devis	Dominante du devis	Montant du devis	Etat du devis	Délai acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (mn)	Nom
----------------	--------	-----	-----	-----	---------------	--------------------	------------------	---------------	----------------------	-----------------	---------------------	-----

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

Nombre	%	Montant total présenté	Montant moyen présenté	Taux de devis acceptés (en nombre)	Taux de devis acceptés (en montants)	Délai moyen d'acceptation	Montant total réalisé	Montant moyen réalisé
--------	---	---------------------------	---------------------------	--	--	------------------------------	--------------------------	--------------------------

⇒ Une case à cocher "Exclure les devis faisant doublon"

# Devis

Nom du patient	Numéro	Age	Date du devis	Dominante du devis	Montant du devis	Etat du devis	Date acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (min)	Nom
D	571	Ancien patient	F 80	02/01/2017		30	Devis accepté	171		RAZOUT 24 + CROCHET SUR
C	1405	Ancien patient	F 60	02/01/2017		30	Devis accepté	223	00	STELLITE BAS 3 DENTS
G	304	Ancien patient	F 60	03/01/2017		30	Devis accepté	21	00	RAZOUT 11 ET 24 SUR APPAR
B	3288	Ancien patient	F 80	03/01/2017		30	Devis accepté	03	00	APPAREL REINE HAUTE SDE
V	199	Ancien patient	F 60	04/01/2017		30	Devis accepté	01	00	CERAMIC METAL NON PRECIE
G	30	Ancien patient	F 60	05/01/2017		30	Devis accepté	63	00	CERAMIC METAL NON PRECIE
G	442	Ancien patient	H 60	10/01/2017		30	Devis accepté	11	00	RAZOUT 16 SUR APPAREL
V	3310	Ancien patient	F 60	10/01/2017		30	Devis en attente	61	00	STELLITE BAS 4 DENTS ET STI
C	28	Ancien patient	H 70	11/01/2017		30	Devis en attente	11	00	
D	552	Ancien patient	F 80	17/01/2017		30	Devis accepté	01	00	FALX HIGIGNON NON PRECIE
D	552	Ancien patient	F 80	17/01/2017		30	Devis accepté	01	00	CERAMIC METAL NON PRECIE
M	204	Ancien patient	F 60	18/01/2017		30	Devis accepté			CERAMIC METAL 23 21 11 12
G	4040	Nouveau patient	F 60	19/01/2017		30	Devis accepté	273	00	FALX HIGIGNON NON PRECIE
II	620	Ancien patient	H 70	22/01/2017		30	Devis accepté	213	00	STELLITE BAS 7DENTS +RAJ
B	194	Ancien patient	F 60	06/02/2017		30	Devis accepté	71	00	STELLITE BAS 2 DENTS
H	2667	Ancien patient	F 60	07/02/2017		30	Devis accepté	71	00	COMPLET HAUT 14 DENTS
e	4019	Nouveau patient	F 40	13/02/2017		30	Devis accepté	01	00	STELLITE HAUT 5 DENTS
C	145	Ancien patient	H 80	20/02/2017		30	Devis accepté	03	00	RAZOUT DE SUR APPAREL
D	552	Ancien patient	F 60	21/02/2017		30	Devis accepté	01	00	FALX HIGIGNON NON PRECIE
H	2794	Ancien patient	H 30	01/03/2017		30	Devis accepté	73	00	FALX HIGIGNON SUR 15 ET O
C	1723	Ancien patient	F 80	13/03/2017		30	Devis accepté	03	00	REPARATION COMPLET BAS
II	2408	Ancien patient	F 30	28/03/2017		30	Devis en attente	01	00	FALX HIGIGNON 15 CERAMIC
P	337	Ancien patient	F 70	29/03/2017		30	Devis accepté	51	00	GOUTTIERE
R	4040	Nouveau patient	H 30	30/03/2017		30	Devis en attente	01	00	FALX HIGIGNON 25 ET CERAM
C	4052	Nouveau patient	F 70	30/03/2017		30	Devis accepté	01	00	COMPLET BAS 14 DENTS + ST
H	2667	Ancien patient	F 60	05/04/2017		30	Devis accepté	01	00	REPARATION ANCIEN COMPL
M	204	Ancien patient	F 60	06/04/2017		30	Devis en attente	01	00	BRIDGE 15 26 DITER 27 + STI

	Nombre	%	Montant total présenté	Montant moyen présenté	Taux de devis acceptés (en montant)	Taux de devis acceptés (en nombre)	Délay moyen d'acceptation	Montant total réalisé	Montant moyen réalisé
Femmes	21	77.8%	80	1	65.7%	71.2%	5,51	0	€
Hommes	6	22.2%	00	3	66.7%	29.0%	7,13	0	€
Nouveaux patients (devis à plus de 180jours du 1er RDV)	4	14.8%	00	0	75.0%	80.8%	9,01	0	€
Anciens patients	23	85.2%	80	3	82.6%	54.9%	5,31	0	€
Tranche d'âge : 20 - 29	1	3.7%	00	0	0.0%	0.0%	0,01	0	€
Tranche d'âge : 30 - 39	1	3.7%	00	0	50.0%	100.0%	0,01	0	€
Tranche d'âge : 40 - 49	2	7.4%	00	0	50.0%	50.0%	7,01	0	€
Tranche d'âge : 50 - 59	12	44.4%	00	3	83.3%	64.3%	8,01	0	€
Tranche d'âge : 60 - 69	4	14.8%	80	0	75.0%	37.4%	8,71	0	€
Tranche d'âge : 70 - 79	7	25.9%	00	0	100.0%	100.0%	2,41	0	€
Montant proposé : 0-99	5	18.5%	00	0	100.0%	100.0%	0,61	0	€
Montant proposé : 100-499	7	25.9%	80	9	100.0%	100.0%	7,01	0	€
Montant proposé : 500-1 299	9	33.3%	00	3	77.8%	82.8%	7,01	0	€
Montant proposé : 1 300-1 499	2	7.4%	00	0	100.0%	100.0%	10,51	0	€
Montant proposé : 1 500-2 499	1	3.7%	00	0	0.0%	0.0%	0,01	0	€
Montant proposé : 2 500-3 099	2	7.4%	00	0	50.0%	52.9%	0,01	0	€
TOTALX	27	100.0%	80	3	81.5%	58.3%	5,81	0	€

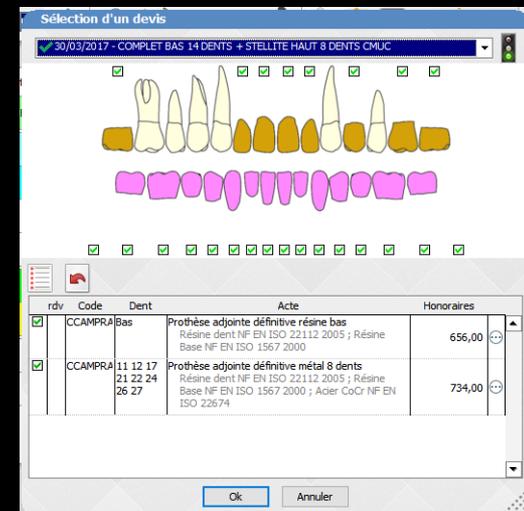
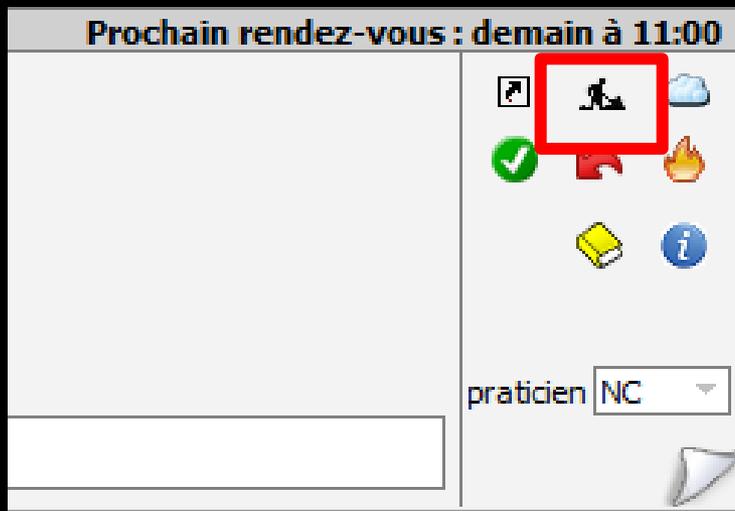
⇒ Fournit des données concernant les devis

⇒ Il s'agit exclusivement ici des devis graphiques

⇒ Vous avez accès aux patients pour lesquels pendant la période concernée ont été édités des devis avec une différenciation entre les devis réalisés ou non

# Devis

⇒ Est considéré comme **réalisé** un devis dont les actes ont été réalisés à partir de l'icône "panneau de chantier" et dont au moins une ligne du devis apparaît comme cochée



# Devis

Nom du patient	Numéro	AJN	H/F	Age	Date du devis	Désignation du devis	Montant du devis	Etat du devis	Date acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (hrs)	Nom	
D	571		F	80	02/01/2017		30	Devis accepté	17	00		RAZOUT 24 + CROCHET SUR	
C	1405		F	60	02/01/2017		30	Devis accepté	22	00		STELLITE BAS 3 DENTS	
G	304		F	60	03/01/2017		30	Devis accepté	2	00		RAZOUT 11 ET 24 SUR APPAR	
B	3288		F	60	03/01/2017		30	Devis accepté	0	00		APPAREIL RESENE HAUTE SIDE	
V	199	iqu	F	60	04/01/2017		30	Devis accepté	0	00		CERAMIC METAL NON PRECISE	
G	30		F	60	05/01/2017		30	Devis accepté	6	00		CERAMIC METAL NON PRECISE	
G	442		H	60	10/01/2017		30	Devis accepté	1	00		RAZOUT 16 SUR APPAREIL	
V	3310		F	60	10/01/2017		30	Devis en attente	6	00		STELLITE BAS 4 DENTS ET STI	
C	28		H	70	11/01/2017		30	Devis en attente	1	00			
D	552		F	80	17/01/2017		30	Devis accepté	0	00		FALX HISSIGNON NON PRECISE	
D	552		F	80	17/01/2017		30	Devis accepté	0	00		CERAMIC METAL NON PRECISE	
M	204		F	60	18/01/2017		30	Devis accepté	0	00		RAZOUT METAL 23 21 11 12	
G	4040		Nouveau patient	F	60	19/01/2017		30	Devis accepté	27	00	FALX HISSIGNON NON PRECISE	
II	620		H	70	23/01/2017		30	Devis accepté	2	00		STELLITE BAS 7 DENTS + RAZ	
B	194		F	60	06/02/2017		30	Devis accepté	7	00		STELLITE BAS 2 DENTS	
H	2667		F	60	07/02/2017		30	Devis accepté	7	00		COMPLET HAUT 14 DENTS	
A	4019		Nouveau patient	F	40	13/02/2017		30	Devis accepté	0	00		STELLITE HAUT 5 DENTS
C	145		H	80	20/02/2017		30	Devis accepté	0	00		RAZOUT DE 12 SUR APPAREIL	
D	552		F	80	21/02/2017		30	Devis accepté	0	00		FALX HISSIGNON NON PRECISE	
H	2794		H	30	01/03/2017		30	Devis accepté	7	00		RAZOUT METAL SUR 15 ET 0	
C	1723		F	60	13/03/2017		30	Devis accepté	0	00		REPARATION COMPLETE BAS	
II	2408		F	30	28/03/2017		30	Devis en attente	0	00		FALX HISSIGNON 15 CERAMIC	
P	337		F	70	29/03/2017		30	Devis accepté	5	00		GOUTTIERE	
B	4048		Nouveau patient	H	30	30/03/2017		30	Devis en attente	0	00		FALX HISSIGNON 25 ET CERAM
C	4052		Nouveau patient	F	70	30/03/2017		30	Devis accepté	0	00		COMPLET BAS 14 DENTS + ST
H	2667		F	60	05/04/2017		30	Devis accepté	0	00		REPARATION ANCIEN COMPL	
M	204		F	60	06/04/2017		30	Devis en attente	0	00		BRIDGE 15 26 BITER 27 + STI	

	Nombre	%	Montant total présenté	Montant moyen présenté	Taux de devis acceptés (en montant)	Taux de devis acceptés (en nombre)	Delta moyen d'acceptation	Montant total réévalué	Montant moyen réévalué
Femmes	21	77,8%	80	1	85,7%	71,2%	5,5	0	€
Hommes	6	22,2%	00	3	66,7%	29,0%	7,1	0	€
Nouveaux patients (devis à plus de 180jours du 1er RDV)	4	14,8%	00	0	75,0%	80,8%	9,0	0	€
Anciens patients	23	85,2%	80	3	82,6%	54,9%	5,3	0	€
Tranche d'âge : 20 - 29	1	3,7%	00	0	0,0%	0,0%	0,0	0	€
Tranche d'âge : 30 - 39	1	3,7%	00	0	100,0%	100,0%	0,0	0	€
Tranche d'âge : 40 - 49	2	7,4%	00	0	50,0%	50,0%	7,0	0	€
Tranche d'âge : 50 - 59	12	44,4%	00	3	83,3%	64,3%	8,0	0	€
Tranche d'âge : 60 - 69	4	14,8%	80	0	75,0%	37,4%	8,7	0	€
Tranche d'âge : 70 - 79	7	25,9%	00	0	100,0%	100,0%	2,4	0	€
Montant proposé : 0-99	5	18,5%	00	0	100,0%	100,0%	0,6	0	€
Montant proposé : 100-499	7	25,9%	80	9	100,0%	100,0%	7,0	0	€
Montant proposé : 500-999	9	33,3%	00	3	77,8%	82,8%	7,0	0	€
Montant proposé : 1 000-1 999	2	7,4%	00	0	100,0%	100,0%	10,5	0	€
Montant proposé : 2 000-2 999	1	3,7%	00	0	0,0%	0,0%	0,0	0	€
Montant proposé : 3 000-3 999	2	7,4%	00	0	50,0%	52,9%	0,0	0	€
TOTALX	27	100,0%	80	3	81,5%	58,3%	5,8	0	€

⇒ La fenêtre comporte deux onglets

⇒ "Devis" qui présente la liste détaillée de ces devis

⇒ "Analyse" qui présente des ratios permettant d'en assurer le suivi

Devis Analyse

# Onglet Devis

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

Nom du patient	Numéro	A/N	H/F	Age	Date du devis	Dominante du devis	Montant du devis	Etat du devis	Délai acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (mn)	Nom
----------------	--------	-----	-----	-----	---------------	--------------------	------------------	---------------	----------------------	-----------------	---------------------	-----

⇒ Liste détaillée des devis

Devis Analyse

# Onglet Devis

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

Nom du patient	Numéro	A/N	H/F	Age	Date du devis	Dominante du devis	Montant du devis	Etat du devis	Délai acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (mn)	Nom
----------------	--------	-----	-----	-----	---------------	--------------------	------------------	---------------	----------------------	-----------------	---------------------	-----

## Liste détaillée des devis

- ⇒ Nom du patient
- ⇒ Numéro de dossier du patient
- ⇒ Ancien ou nouveau patient
- ⇒ Sexe du patient
- ⇒ Tranche d'âge du patient
- ⇒ Date du devis

Devis Analyse

# Onglet Devis

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

Nom du patient	Numéro	A/N	H/F	Age	Date du devis	Dominante du devis	Montant du devis	Etat du devis	Délai acceptation	Montant réalisé	Temps prévu (mn)	Nom
----------------	--------	-----	-----	-----	---------------	--------------------	------------------	---------------	-------------------	-----------------	------------------	-----

## Liste détaillée des devis

- ⇒ Dominante du devis (conjointe, adjointe)
- ⇒ Montant du devis
- ⇒ État du devis (en attente, accepté, refusé)
- ⇒ Délai d'acceptation en jours entiers
- ⇒ Montant du devis réalisé
- ⇒ Temps de réalisation prévu en minutes
- ⇒ Nom du devis

Devis

Analyse

# Onglet Analyse

LOGOS\_w - Activité - Docteur Ninon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

	Nombre	%	Montant total présenté	Montant moyen présenté	Taux de devis acceptés (en nombre)	Taux de devis acceptés (en montants)	Délai moyen d'acceptation	Montant total réalisé	Montant moyen réalisé
--	--------	---	------------------------	------------------------	------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------	-----------------------	-----------------------

Hommes

Nouveaux patients (devis à plus de 180jours du 1er RDV)

Anciens patients

Tranche d'âge : 0 - 9

Tranche d'âge : 20 - 29

Tranche d'âge : 30 - 39

Tranche d'âge : 40 - 49

Tranche d'âge : 50 - 59

Tranche d'âge : 60 - 69

Tranche d'âge : 70 - 79

Tranche d'âge : 80 - 89

Montant proposé : 0-99

Montant proposé : 100-599

Montant proposé : 600-1 099

Montant proposé : 1 100-1 599

Montant proposé : 1 600-2 099

Montant proposé : 2 100-2 599

Montant proposé : 3 100-3 599

Montant proposé : 3 600-4 099

TOTAUX

⇒ Ratios permettant d'assurer le suivi des devis

Devis Analyse

# Onglet Analyse

LOGOS\_w - Activite - Docteur Nihon CREMONINI - [LOGOS\_w - Tableau de bord des devis - période du 01/01/2017 au 12/04/2017]

Quitter Instantané Comparer Journal Devis Patients ODF Analyse des charges Urssaf Tableau de bord Outils Fenêtres

Imprimer

Exclure les devis faisant doublon

	Nombre	%	Montant total présenté	Montant moyen présenté	Taux de devis acceptés (en nombre)	Taux de devis acceptés (en montants)	Délai moyen d'acceptation	Montant total réalisé	Montant moyen réalisé
--	--------	---	------------------------	------------------------	------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------	-----------------------	-----------------------

Femmes  
Hommes

Nouveaux patients (devis à plus de 180jours du 1er RDV)  
Anciens patients

Tranche d'âge : 0 - 9  
Tranche d'âge : 20 - 29  
Tranche d'âge : 30 - 39  
Tranche d'âge : 40 - 49  
Tranche d'âge : 50 - 59  
Tranche d'âge : 60 - 69  
Tranche d'âge : 70 - 79  
Tranche d'âge : 80 - 89

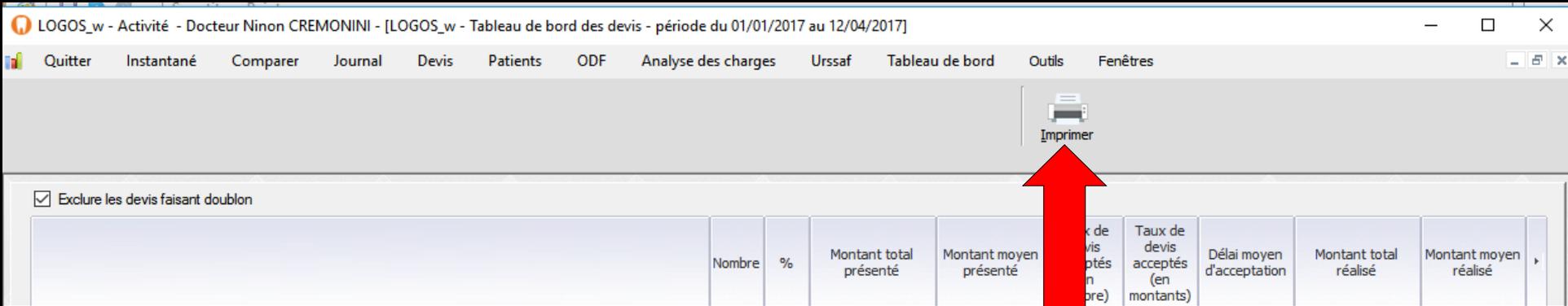
Montant proposé : 0-99  
Montant proposé : 100-599  
Montant proposé : 600-1 099  
Montant proposé : 1 100-1 599  
Montant proposé : 1 600-2 099  
Montant proposé : 2 100-2 599  
Montant proposé : 3 100-3 599  
Montant proposé : 3 600-4 099

TOTAUX

## Ratio permettant d'assurer le suivi des devis

- ⇒ Nombre de patients
- ⇒ Pourcentage
- ⇒ Montant total du devis présenté
- ⇒ Montant moyen du devis présenté
- ⇒ Taux (pourcentage) de devis acceptés (en nombre)
- ⇒ Taux (pourcentage) de devis acceptés (en montants)
- ⇒ Délai moyen d'acceptation qui n'est pas forcément en jour entier. De manière statistique, si on a deux devis, respectivement acceptés après 1 jour et 2 jours, le délai moyen est de 1.5 jour
- ⇒ Montant total réalisé
- ⇒ Montant moyen réalisé

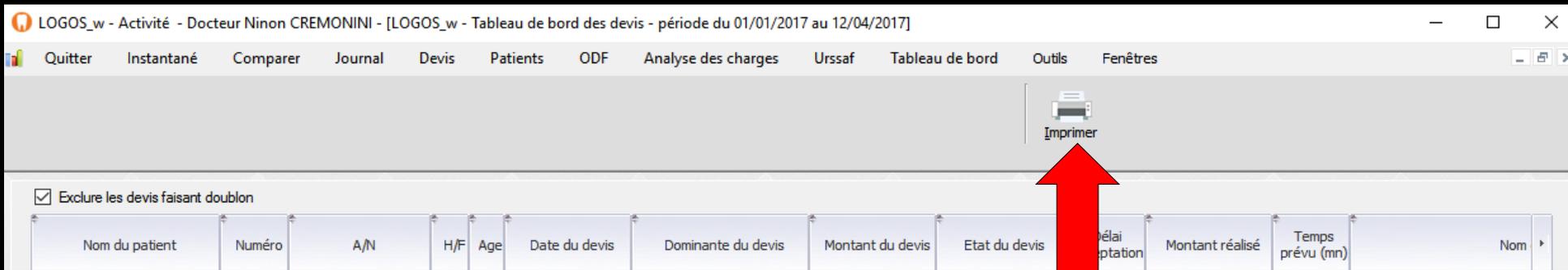
# Devis



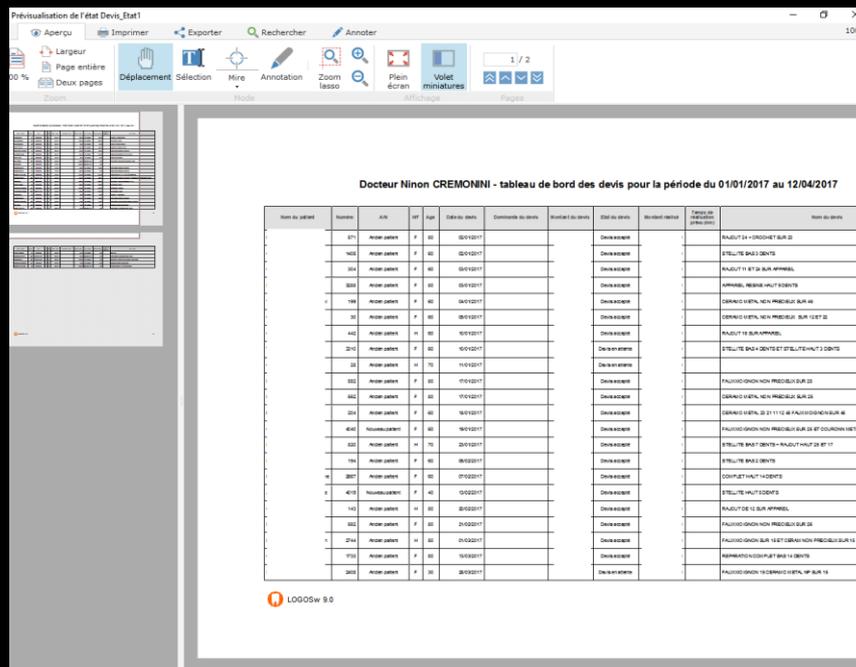
⇒ Icône "Imprimante" pour imprimer les données de l'onglet désiré

⇒ Devis

⇒ Ou Analyse



⇒ Clic droit sur imprimante pour avoir une prévisualisation avant impression



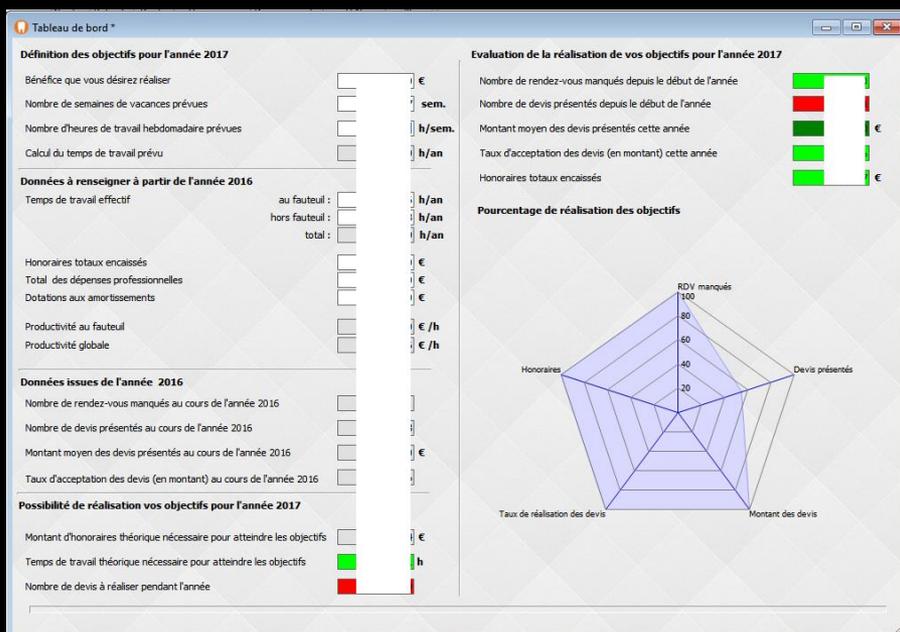
Période Du 01 Janvier 2017 Tous les actes  
 Au 11 Avril 2017  Activité du remplaçant

 23  
 Périodes prédéfinies


# Tableau de bord

⇒ Le tableau de bord est un outil de gestion du cabinet en temps réel

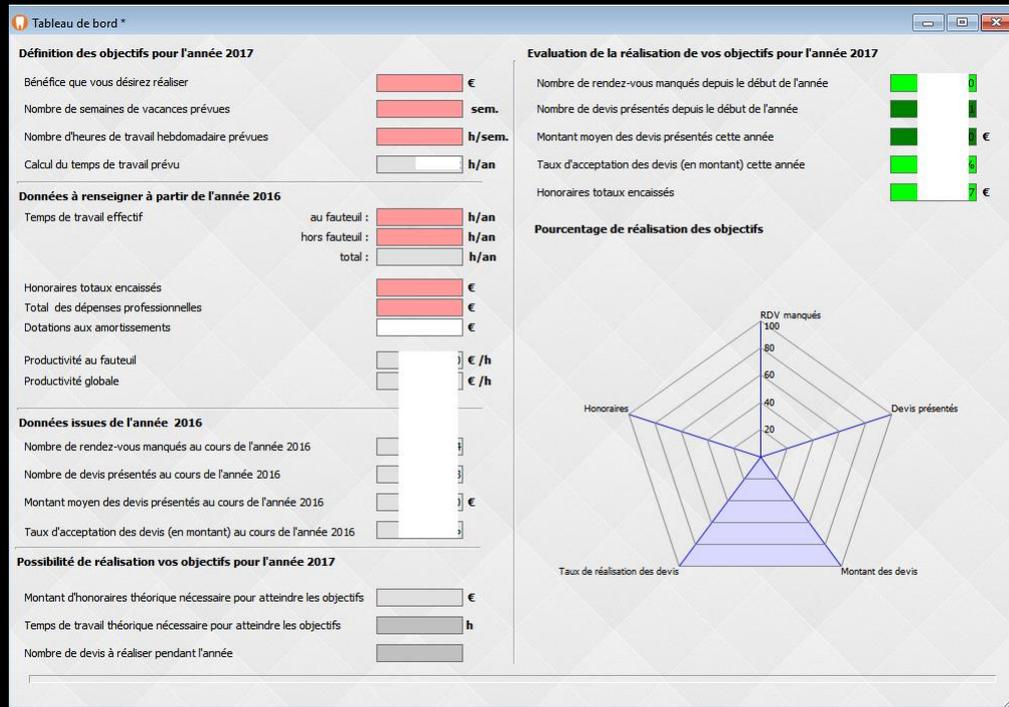
⇒ Il s'adresse aux praticiens qui ont une activité orientée soins et prothèses et qui utilisent systématiquement les devis graphiques



# Tableau de bord

- ⇒ La condition nécessaire à sa bonne marche est la tenue rigoureuse des créations de devis graphiques et de leur taux d'acceptation, une année entière précédant l'année de son utilisation
- ⇒ Tout au long de l'année, la consultation de cette fenêtre permet de savoir si vous êtes dans la bonne voie pour atteindre vos objectifs financiers préalablement définis

# Tableau de bord



⇒ Le logiciel sans objectif ne peut restituer que certaines données

# Tableau de bord

⇒ La partie gauche (uniquement les cases roses) devra être renseignée préalablement par vos soins

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ / h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ / h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

# Tableau de bord

⇒ Tout d'abord vos objectifs doivent être définis

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

# Tableau de bord

⇒ Le premier objectif est le bénéfice souhaité de l'année en cours

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser  €

Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues  h/sem.

Calcul du temps de travail prévu  h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif  
au fauteuil :  h/an  
hors fauteuil :  h/an  
total :  h/an

Honoraires totaux encaissés  €

Total des dépenses professionnelles  €

Dotations aux amortissements  €

Productivité au fauteuil  € /h

Productivité globale  € /h

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016

Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016

Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016  €

Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs  €

Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs  h

Nombre de devis à réaliser pendant l'année

⇒ Celui-ci dépendant de vos jours de présence au cabinet, il est nécessaire de renseigner le **nombre de semaines de vacances** que vous envisagez de prendre ainsi que votre **nombre d'heures hebdomadaires de travail**

⇒ Ces deux chiffres vous donneront le nombre d'heures annuelles passées au cabinet

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ / h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ / h	

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

⇒ L'exercice de chacun étant spécifique/personnel, tant au niveau de la structure du cabinet que de la nature des actes et des temps nécessaires pour effectuer chacun d'eux, il va vous falloir renseigner des données qui représentent votre activité de l'année précédente

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

⇒ Heures de présence au cabinet, au fauteuil et hors fauteuil et données relevées à partir de votre déclaration 2035

⇒ Logosw calcule alors vos chiffres de production en temps fauteuil et en temps cabinet

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	

Dotations aux amortissements

Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

⇒ Les autres données (rendez-vous et données sur les devis) sont automatiquement remplies à partir des devis réalisés l'année précédente

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ / h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ / h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

⇒ La dernière section  
fournit des  
indications sur la  
possibilité de  
réaliser vos  
objectifs

⇒ Honoraires  
nécessaires

⇒ Temps de travail  
au cabinet

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ / h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ / h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

⇒ Les cases se présenteront sur fond vert si vos objectifs sont réalisables ou sur fond rouge s'il est nécessaire de les reconsidérer, soit en bénéfice escompté soit en temps de travail

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€
Taux d'acceptation des devis (en montant) au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}

---

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

Tableau de bord

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h	

---

### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

Tableau de bord \*

### Définition des objectifs pour l'année 2017

Bénéfice que vous désirez réaliser	<input type="text"/>	€
Nombre de semaines de vacances prévues	<input type="text"/>	sem.
Nombre d'heures de travail hebdomadaire prévues	<input type="text"/>	h/sem.
Calcul du temps de travail prévu	<input type="text"/>	h/an

---

### Données à renseigner à partir de l'année 2016

Temps de travail effectif	au fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	hors fauteuil :	<input type="text"/>	h/an
	total :	<input type="text"/>	h/an
Honoraires totaux encaissés	<input type="text"/>	€	
Total des dépenses professionnelles	<input type="text"/>	€	
Dotations aux amortissements	<input type="text"/>	€	
Productivité au fauteuil	<input type="text"/>	€ /h	
Productivité globale	<input type="text"/>	€ /h	

---

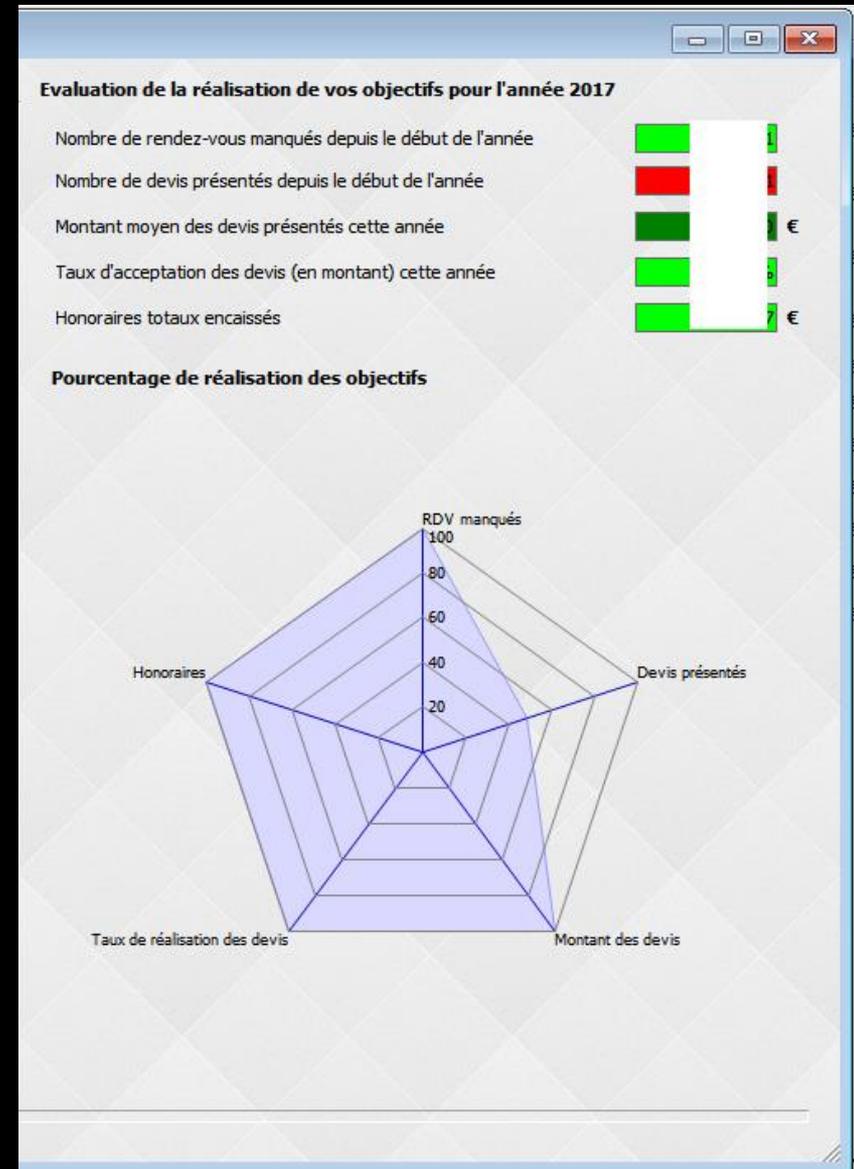
### Données issues de l'année 2016

Nombre de rendez-vous manqués au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Nombre de devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	}
Montant moyen des devis présentés au cours de l'année 2016	<input type="text"/>	€

### Possibilité de réalisation vos objectifs pour l'année 2017

Montant d'honoraires théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	€
Temps de travail théorique nécessaire pour atteindre les objectifs	<input type="text"/>	h
Nombre de devis à réaliser pendant l'année	<input type="text"/>	

- ⇒ La partie droite présente votre activité telle que réalisée depuis le début de l'année (rendez-vous et données sur les devis)
- ⇒ Chiffres sur fond vert si l'orientation est bonne
- ⇒ Chiffres sur fond rouge si elle doit être corrigée



- ⇒ Dessous, un graphe du type radar permet de visualiser les cinq principales variables
- ⇒ Chaque variable se trouve sur un rayon échelonné de 1 (centre du disque) à 100, 100 étant le but à atteindre
- ⇒ Pour chacune de ces variables vous pourrez alors facilement repérer les points faibles de votre activité et les corriger pour parvenir au graphe idéal répondant à vos objectifs souhaités

